

Francesca Funaro

DATI PERSONALI

Nome Francesca Funaro
Luogo di Nascita: Roma
Data di nascita: 13 Febbraio 1972
Mail: francesca.funaro@telecomitalia.it
Tel: +393316005774
Inquadramento: Quadro CCNL Telecomunicazioni

Executive summary

Laureata in Economia e Commercio con una tesi sul "Marketing dei Prodotti Informatici", ho lavorato in società di distribuzione di prodotti informatici e nelle TLC, dal 1999 in Wind e dal 2001 in Tim.

Esperienza nel Marketing dei Web Services e nel bidding per clienti business.

Dal 2013, nel Commercial Planning Top, mi occupo di monitorare i singoli addendi dei Ricavi ICT: i business plan Cliente e Marketing. Da Aprile 2017 mi occupo di tutta la programmazione commerciale di Economics e kpi dei Servizi Fisso e IT della clientela TOP, correlando trend, obiettivi e discontinuità in occasione del Piano Strategico, del budget e dei periodici forecast.

La mia passione: i numeri, che ho scoperto essere più escatologici della filosofia, e le relazioni interpersonali. Il mio modello di leadership è basato sul gioco di squadra e sulla sfida.

ESPERIENZE PROFESSIONALI



Aprile 2017 - presente: Governance e Commercial Planning Business – Planning Direct Channel Fisso

- Definizione dei Ricavi Totali dei Servizi ICT della clientela Public Administration, Top, Strategic, Large e Medium, in occasione del Piano strategico triennale, del budget e dei periodici forecast, in relazione agli obiettivi commerciali, alle discontinuità verificatesi e in corso, e ai risultati raggiunti dalla Direzione Business. Previsione dei kpi commerciali e analisi degli avanzamenti per riprogrammazione periodica dei risultati attesi.
- Valutazione delle più rilevanti iniziative commerciali proposte da Vendita e Marketing e considerazione degli impatti economici nei processi di pianificazione commerciale della Direzione. Coordino un gruppo di 10 colleghi.

2013- Aprile 2017 - Commercial Planning – Valutazione iniziative commerciali e Integrazione

- Valutazione delle più rilevanti iniziative commerciali di Vendita e Marketing in termini di impatto economico nella pianificazione commerciale della Direzione Top.
- Integrazione delle informazioni della Top Fisso+Mobile per la produzione dei documenti per il vertice. Coordino un gruppo di 3 persone.

2009-2013 - Pre Sales Public Sector

Supporto alla Vendita per la partecipazione a gare della Pubblica Amministrazione; gestione degli strumenti di presales della principale convenzione in ambito pubblico: Sistema Pubblico di Connettività Multifornitore; monitoraggio dei risultati commerciali.

2005-2009 - Bid Management

Supporto alla Vendita nell'elaborazione di proposte commerciali di reti dati: autorizzazione all'applicazione di condizioni economiche personalizzate nel rispetto dei requisiti regolatori e legali.

2001-2005 Product Manager Web Services

Product Manager dell'Enabling Software, per la proposta di soluzioni personalizzate su piattaforme software da ospitare nei Data Center Tim.

Nel 2003 collaboro alla definizione della partnership con Salesforce.com, leader nel mercato del software on line, per la commercializzazione, attraverso il canale dei Business Partner, di soluzioni di Customer Relationship Management in cloud. Oggi Salesforce.com è tra le più importanti società che propongono 2 sided platform in ambito business to business.



1999 – 2001 Project Leader

Responsabile delle personalizzazioni sviluppate sui sistemi aziendali di CRM per la gestione del mercato captive rappresentato dalle società del gruppo Enel.



1998-1999 IT buyer

Acquisti in ambito internazionale di prodotti e componenti informatici.



1996- 1998 - Sales Specialist

Vendita di prodotti informatici, hardware e software, ad operatori di settore, in logica pull e con buona componente consulenziale, soprattutto per i programmi di licensing.

TITOLI DI STUDIO

1982 Diploma di Maturità Classica c/o il Liceo Ginnasio Seneca di Roma indirizzo sperimentale con corso quinquennale di Inglese, votazione 60/60

1999 Università degli Studi di Roma La Sapienza. Indirizzo economico-gestionale. 110/100 cum laude

LINGUE STRANIERE

Inglese : Livello C1 scritto e parlato.

Consigliera di Noi D Telecom, l'associazione di donne che promuove una gestione inclusiva e attenta alle persone www.noidtelecom.it

Consigliera e volontaria della Naevus Italia Onlus, di cui curo la comunicazione www.nevogigante.it

Sono mamma di due bambine, di 13 e 9 anni.

Appassionata di arte, letteratura e runner.